



Referenzbericht

„Uns war es wichtig, die neue ERP Lösung zunächst ausgiebig in einer Testphase zu prüfen und die Übernahme der Daten aus dem Alt System sicherzustellen“

Steffen Jainta, Technical Manager
B & M Optik GmbH

DAS PROJEKT

Das Hauptaugenmerk bei der Umstellung auf Sage 100 lag auf der Datenübernahme aus dem Alt System. Über 1.500 Artikel und mehrere Tausend Stammdaten sollten ohne Reibungsverluste und möglichst mit der jeweiligen Historie übernommen werden. Hilfreich waren hier die durch Sage zur Verfügung gestellten Migrationsangebote, um einen unkomplizierten Übergang der Systemdaten sicherzustellen, wenngleich die Kundenhistorien auf die letzten 10 Jahre beschränkt werden mussten.

Nach der Systemumstellung freut sich B & M über effizientere Workflows und die Möglichkeit vielschichtiger Auswertungen. „Im Vergleich zur New Classic ist Sage 100 zwar etwas träge, jedoch gleicht dies der große Funktionsumfang des Systems wieder aus“, so Steffen Jainta, Technical Manager B & M Optik GmbH.

DIE HERAUSFORDERUNG

Die B & M Optik GmbH zählt bereits seit vielen Jahren zu den Kunden der SKIT. Insbesondere für die Warenwirtschaft, also Auftragserfassung, Auftragsabwicklung, Stammdatenpflege und vieles mehr, wurde über lange Zeit die ERP Lösung Sage New Classic Line genutzt. Nachdem die Weiterentwicklung und der Support der New Classic Line von Sage eingestellt wurde, suchte das Unternehmen nach einer adäquaten Alternative. Verschiedene ERP Systeme wurden intensiv beleuchtet und auf Funktionalität geprüft. Letztlich entschied sich das Management von B & M für die Einführung von Sage 100.

DIE LÖSUNG

„Uns war es wichtig, die neue ERP Lösung zunächst ausgiebig in einer Testphase zu prüfen und die Übernahme der Daten aus dem Alt System fehlerfrei sicherzustellen“ erläutert Steffen Jainta, Technical Manager der B & M Optik GmbH. In verschiedenen Workshops und Gesprächen zwischen den SKIT Beratern und dem B & M Projektteam, wurden an Hand einer Testdatenbank die Eigenschaften der Anwendung geprüft und erprobt. „Das System bzw. die Nutzung unterscheidet sich stark von der zuvor genutzten New Classic.“ so Jainta weiter. Denn Sage 100 ist beispielsweise nicht voll umfänglich über die Tastatur bedienbar. Daher war es nur konsequent, die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in verschiedenen Schulungsblöcken an das System heranzuführen und die Funktionen und Anwendungen durch die SKIT intensiv schulen zu lassen.

DER KUNDENNUTZEN

Im Rahmen der Systemumstellung sind für B & M nun alle gewünschten Unternehmensprozesse in der ERP Lösung abbildbar. Die effiziente Auftragsbearbeitung und -abwicklung sowie die Stammdatenpflege überzeugen ebenso wie die zahlreichen Möglichkeiten Statistiken und Auswertungen zu erstellen. „Vor allem die Nähe zu SKIT, die gute Erreichbarkeit und die damit einhergehende Möglichkeit, Absprachen oder Workshops kurzfristig persönlich zu realisieren, ist für uns ein wichtiger Aspekt in der partnerschaftlichen Zusammenarbeit“, sagt Steffen Jainta.

„Vor allem die Nähe zu SKIT, die gute Erreichbarkeit und die damit einhergehende Möglichkeit, Absprachen oder Workshops kurzfristig persönlich zu realisieren, ist für uns ein wichtiger Aspekt in der partnerschaftlichen Zusammenarbeit“

Steffen Jainta, Technical Manager
B & M Optik GmbH

B & M OPTIK GMBH

Die B & M Optik GmbH ist ein mittelständisches Unternehmen mit Firmensitz im hessischen Limburg an der Lahn. Seit der Gründung 1991 hat sich B & M als zuverlässiger und geschätzter Hersteller und Partner von optischen Bauelementen und Komponenten einen guten Namen gemacht. Als inhabergeführtes Unternehmen mit Tradition und Erfahrung legt B & M Wert darauf, auf Kundenanforderungen individuell zu reagieren. Zudem bietet die Gesellschaft ein Höchstmaß an Qualität in allen Bereichen – vom Produkt über die individuelle Beratung bis hin zu kurzen Reaktionszeiten bei der Lösung von Problemen.



Kontakt. Am Fleckenberg 20
65549 Limburg a.d. Lahn, Tel: 06431-9860-0

DIE LÖSUNG WURDE REALISIERT MIT: Sage 100 sowie Individualanpassungen

UMGESETZT VON: SKIT Dynamics GmbH · Am Frauwald 12 · 65510 Idstein · 06126 9364-0
vertrieb@skit-dynamics.de · www.skit-dynamics.de